



TITRE PROFESSIONNEL CONSEILLER COMMERCIAL

CC

TITRE
RNCP
37717

Former des conseillers commerciaux capables de prospecter, négocier et fidéliser une clientèle en BtoB ou en BtoC tout en maîtrisant les outils numériques et les techniques de vente pour générer des opportunités et booster le chiffre d'affaires.

▶▶▶▶ Formation

Durée 9 mois
350 HEURES

Prospecter un secteur de vente

- Assurer une veille professionnelle et commerciale
- Mettre en œuvre un plan d'actions commerciales et organiser son activité
- Mettre en œuvre la démarche de prospection
- Analyser ses performances commerciales et en rendre compte

Accompagner le client et proposer des solutions

- Représenter l'entreprise et valoriser son image
- Conduire un entretien de vente
- Construire une proposition commerciale
- Assurer le suivi des ventes
- Fidéliser et développer le portefeuille clients

👉 COMPÉTENCES VISÉES



- ✓ Observer les offres des concurrents et repérer les nouvelles attentes des clients
- ✓ Planifier ses rendez-vous clients et organiser ses actions de prospection
- ✓ Organiser son activité commerciale
- ✓ Suivre et analyser ses résultats commerciaux
- ✓ Accompagner le client et proposer des solutions
- ✓ Fidéliser le client et développer sa satisfaction



PRÉREQUIS

Avoir un niveau classe niveau 3 (CAP/BEP) ou expérience professionnelle équivalente.

-  **Inscription dès maintenant**
-  **Intégration avril et octobre**

Admission après étude du dossier de candidature et entretien.

▶▶▶ Modalités d'examen

Titre professionnel conseiller commercial

Mise en situation professionnelle

Entretien technique


Questionnement à partir de productions

Entretien final avec le jury



POURSUITE D'ÉTUDES

Concernant la poursuite d'études, voici les possibilités :


-  **BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client – BTS Management Commercial et Opérationnel – BTS Conseil et Commercialisation de solutions techniques) – Titre Professionnel Négociateur Technico-Commercial**

Cette liste n'est pas exhaustive. N'hésitez pas à aller vous renseigner dans les écoles proches de chez vous pour connaître les autres cursus que vous pouvez potentiellement intégrer.



DÉBOUCHÉS

À l'issue du Titre pro conseiller de vente, plusieurs postes sont possibles. En effet, vous pouvez être :

-  **Conseiller commercial – Commercial Junior Terrain – Attaché commercial junior – Chargé de Clientèle – Chargé de prospection – Assistant Commercial sédentaire – Développeur commercial**

