



BACHELOR

Développement Commercial & Marketing

Le/la Chargé(e) de développement Commercial et Marketing met en œuvre la stratégie commerciale de l'entreprise

Il/elle participe à la conception et à la préparation des actions de marketing de l'entreprise pour le secteur dont il a la responsabilité selon les différents réseaux de distribution, en tenant compte des résultats des exercices précédents, des données et des potentialités d'évolution. Il/elle a en charge un ou des marchés dans lesquels il/elle assure la mise en œuvre d'une stratégie marketing opérationnelle.

formation

Durée 12 mois

ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- Préparer des plans de développement
- Organiser des actions commerciales et de marketing opérationnel
- Gérer les éléments budgétaires et financiers des marchés
- Organiser la veille sur les marchés et la concurrence
- Animer son équipe
- Compétences transversales

Compétences visées

- ✓ Exercer une fonction de veille marketing
- ✓ Élaborer un plan d'actions commerciales et de marketing opérationnel
- ✓ Collaborer avec les acteurs internes et externes en mode projet
- ✓ Gérer les budgets des actions mises en œuvre



Prérequis

Titulaire d'un diplôme (BTS, DUT) ou d'une certification professionnelle de niveau 5 ou de 120 ECTS

- ◆ **Inscription dès maintenant**
- ◆ **Intégration jusqu'à fin septembre**

Admission après étude du dossier de candidature et entretien.

Modalités d'examen

Via des méthodes pédagogiques expositives, interrogatives et actives

Contrôle continu

Dossier FIL ROUGE

Rapport d'activité

Soutenance

Assiduité



POURSUITE D'ÉTUDES

Concernant la poursuite d'études, voici les possibilités :

Mastère Manager d'Entreprise et du Développement Commercial

Cette liste n'est pas exhaustive. N'hésitez pas à aller vous renseigner dans les universités proches de chez vous pour connaître les autres cursus que vous pouvez potentiellement intégrer.



DÉBOUCHÉS

À l'issue du Bachelor DCM plusieurs postes sont possibles. En effet, vous pouvez être :

Attaché commercial

Chargé de clientèle

Responsable de la relation client

**Chargé de développement
commercial**

Chargé de projet marketing

École de PLÉRIN

2 rue de la Croix Lormel, 22190 Plérin

Angeline Collet
angelinecollet@aformance.fr



WWW.AFORMANCE.FR